

# LAS CINCO LEYES DE LA VIDA SEGÚN EL LIBRO:



# DAR PARA RECIBIR

---

Bob Burg and John D. Mann

@BIBLIOTEQUEANDO

DAR PARA RECIBIR

# SINÓPSIS DE DAR PARA RECIBIR

Joe es inteligente, ambicioso, exitoso y emprendedor, aún así Joe está decidido a ganar más dinero. Un día, Joe conoce a Píndar, un hombre de aún más éxito. Píndar le pide un favor a Joe, a la cual responde: "¿Qué gano yo con esto?" Píndar le dice que esa respuesta no es la correcta. Píndar aclara que no hay nada de malo en cuidar tu propio interés y querer ganar dinero. Simplemente no es un objetivo que te hará exitoso. Píndar se ofrece a enseñarle a Joe sus 5 leyes del éxito estratosférico.

@BIBLIOTEQUEANDO



DAR PARA RECIBIR

# #1: LA LEY DEL VALOR

Tu verdadero valor está determinado por cuanto más das en valor de lo que recibes en pago. Suena como un camino a la quiebra, pero Píndar explica que puedes pagar \$150 por un servicio de entrega de comidas que te ofrece comida casera y saludable y te ahorra tiempo para hacer otras cosas importantes. Lo que recibes supera los \$150. Si quieres buscar éxito responde esta pregunta: ¿Cómo puedes darle tanto valor a un producto para que la otra persona te dé dinero y se sienta feliz por ello?

@BIBLIOTEQUEANDO



DAR PARA RECIBIR

## #2: LA LEY DE COMPENSACIÓN

Tus ingresos serán  
determinados por la  
cantidad de personas a la  
que le prestas servicio y a  
la calidad con la que  
prestes ese servicio. Si  
quieres tener éxito, busca la  
manera de servir a más  
personas. Esto significa que  
no hay limitaciones para lo  
que puedes ganar porque  
siempre podrás encontrar  
personas para servir.



DAR PARA RECIBIR

## #3: LA LEY DE LA INFLUENCIA

Tu influencia está determinada por lo mucho que pongas los intereses de los demás primeros que los tuyos. Una de las claves para tener éxito en esta ley es ir más allá del ganar-ganar o del 50-50. Deja de llevar la cuenta. La única preposición ganadora es el 100-100. "Cuando basas tu relación en quién le debe a quién, eso no es ser un amigo. Eso es ser un acreedor." El dinero y la posición no crean influencia. La influencia crea dinero y posición.

@BIBLIOTEQUEANDO



DAR PARA RECIBIR

## #4: LA LEY DE LA AUTENTICIDAD

El regalo más valioso que podemos ofrecer es nosotros mismos. Todas tus habilidades son en vano, si no eres auténtico y si no pareces auténtico. Las habilidades son necesarias, el conocimiento es necesario, todo es necesario, pero sin la autenticidad, el poder simplemente no existe. Cuando eres tu verdadero tú, ganas confianza y poder, generas confianza en las relaciones y agregas más valor en todo lo que haces.

@BIBLIOTEQUEANDO



DAR PARA RECIBIR

# #5: LA LEY DE LA RECEPTIVIDAD

La clave para dar o regalar de manera eficiente es estar abierto a

recibir. Tratar de no recibir no solo es una tontería, es arrogante.

Cuando alguien te da un regalo, ¿qué te da derecho a rechazarlo, a negar su derecho a dar? "

Recibir es el resultado natural de dar. Tu generosidad tiene que volver a entrar, al igual que tu corazón tiene que contraerse después de relajarte. Lo que ofreces es lo que

otra persona recibe, y lo que otra persona ofrece es lo que tú recibes.

